

Por qué el TLC EU–Corea del Sur de 2011 ampliará la globalización a otros países

Con todo y que el tratado cuenta con todas las firmas —es el TLC más grande y complejo en la historia entre dos países— aún debe ser ratificado por ambas legislaturas. Su importancia para el mundo es manifiesta.

Así lo reconoce implícitamente Chosun Ilbo,¹ quien escribe que “los fabricantes de automóviles japoneses y alemanes se beneficiarán del TLC Corea-EU”:

Hyundai-Kia Automotive Group se prepara para sostener una mayor competencia en el mercado nacional bajo el Acuerdo Corea-Estados Unidos de Libre Comercio, pues el pacto probablemente hará que los precios de los coches japoneses y alemanes sean aquí mucho más competitivos.

“Los modelos sedán medianos son más vendidos aquí, y los fabricantes de automóviles japoneses también producen en EU”, dijo un alto ejecutivo de Hyundai. “Una vez que el acuerdo entre en vigor a finales del próximo año, esperamos ver la llegada de los coches japoneses fabricados en Estados Unidos”.

De los 8,157 vehículos de fabricación estadounidense importados en los primeros 10 meses de este año, sólo 4,486 —54 por ciento— fueron producidos por los fabricantes de automóviles de EU; el resto los hicieron marcas japonesas o alemanas allí.

◆ Recortes de precio inmediatos

De enero hasta noviembre Nissan vendió 3,217 coches aquí, de los cuales 73.4 por ciento se produjo en Estados Unidos, como Altima, su emblemático sedán de tamaño medio, que se fabrica allí. Todas las SUV de BMW también se importan de Estados Unidos. De esa línea se vendieron 1.310 unidades durante el mismo período, y representan 8.5 % del total de ventas de 15,432 vehículos fabricados aquí. En el período, Mercedes-Benz vendió 224 M-Class SUV de fabricación estadounidense en Corea, mientras que Subaru vendió 222 coches importados de los EU, incluyendo el sedán Legacy y el Outback el crossover.

Los aranceles aplicables a estos modelos se reducirán a la mitad del actual 8 por ciento tan pronto como el pacto comercial entre en vigor. Cinco años después, los aranceles se desearán por completo, es decir, los automóviles importados podrán ver descuentos hasta de 10 por ciento.

1. Bilaterals.org, 8 de diciembre de 2010 <http://www.bilaterals.org/spip.php?article18660>

◆ Afluencia de carros hechos en EU, Japón y Europa

Las plantas locales de Toyota y Volkswagen también están planeando lanzar coches fabricados en Estados Unidos a partir del año próximo. Entre las marcas extranjeras, Toyota espera ser la mayor beneficiaria del pacto comercial. Todos los coches de Toyota que actualmente se venden aquí, como el Camry, Camry Híbrido y el RAV4, son fabricados en Japón, pero estos modelos también se producen en EU. El Avalon de Toyota, sedán de gran tamaño, y el minivan Sienna, que no han llegado al mercado coreano, sin embargo, son producidos en masa en Estados Unidos.

La automotriz japonesa también planea lanzar aquí su sedán compacto Corolla en marzo del próximo año con un precio previsto de más del 25 millones de Wöns (Un dólar de EU equivale a 1,133 Wöns), más caro que el Hyundai Avante (20 millones de Wöns). Pero en cinco años, conforme los aranceles se eliminan, el precio del Corolla fabricado en Estados Unidos podría caer a menos de W25 millones. El precio del Camry hecho en EU también podría abatirse por debajo de W30 millones, lo que reducirá la diferencia de precio con el Hyundai Sonata.